

הבוסתן של משה אלון

משה אלון, מייסד ומנכ"ל כלנית כרמון במשך שנים, מספר על שירותו בממר"ם, על הקשר שלו לאנשים ומחשבים ועל הבוסתן שהוא מקים - השקעות ויזמויות שבעתיד, כך הוא מקווה, יניבו פירות

בישראל. בן טוב סיפר לי בהתלהבות על ביקוש רב לעובדים שיש בארה"ב לעבודה והציע לי להצטרף אליו. וכך, בשנת 1987 שוב עזבנו את הארץ ונסענו לארה"ב, אז כבר לעירית ולי היו שתי בנות קטנות. "לאחר שחזרתי, הקמתי יחד עם שותפי את פעילות שירותי ה-IT של כלנית, לצד מכירות של

גלי, חזרתי לארץ. בשיחת טלפון פלי סיפר לי על תוכניתו לעזוב את משרתו ביכמ ולהקים עיתון בנושא מחשבים, והציע לי להצטרף אליו. דליה רעייתו (הקוסמת) אירחה אותנו במשרדה (דליה פלד מוציאים לאור) ברחוב שינקין 65 בתל אביב. באותו בניין שכנה חברת משוב, שאותה הקים דיוויד אסיא, גיסו של הנמר, אחיה של דליה פלד."

משה אלון הוא אחת הדמויות היותר בולטות בנוף עולם ה-ICT הישראלי. מאז שהשתחרר מממר"ם בשנת 1978 הספיק לעשות שורה של תפקידים בקריירה היזמית, המקצועית והניהולית שלו - החל מעבודה בלונדון ובניו יורק, שותפות בהקמה של אנשים ומחשבים, שותפות בהקמת חברת כלנית על גלגוליה השונים, וכיום יזם ומשקיע עצמאי בתחומים שונים, לצד עיסוקים בתחביבים ישנים, כגון צילום (מלווה באופן קבוע את סיורי פורום C3 בחו"ל) ומתחילת שנה זו, סטודנט לאמנות במכללת בית ברל. אלון מעיד על עצמו שהוא אוהב את האנשים בתעשייה, את הדינמיות וקצב השינויים בענף, ואת האתגר ביצירת הקשר בין האנשים והעסקים. במשך שנים רבות הוא ניתב את הכשרון הזה לטובת החברות שעבד והיה שותף בהן, וכעת הוא עושה זאת בדרך שונה. "אני מקים בוסתן, שיניב בעתיד, כך אני מקווה, פירות מהשקעות שונות, סלקטיביות מאוד, שאני עושה היום, בהתאם לתחומי העניין שלי, בהתאם לדברים שאני אוהב, ובתנאי שיש לי יכולת לתרום מניסיוני", אומר אלון, בשיחה לקראת גיליון ה-30.

"ב-1984 עזבתי את

אנשים ומחשבים לטובת

הקמת חברת כלנית יחד

שותפי וחברי הטובים

פיני סביון ואבי מזור.

המטרה הייתה למכור

תוכנות מדף, על רקע

תחילת עידן ה-PC

שהחל אז"

תוכנות ומוצרים דוגמת הפאלם פיילוט. היינו המפיצים הכי גדולים בארץ של תוכנות, וכרמון מערכות (בבעלות יובל כרמון וזאב ינאי) עשו את הלוקליזציה של חלק מתוכנות מיקרוסופט. לקראת ההשקה של חלונות 1995, מיקרוסופט הוציאה למיקרו-חויץ את הפעילות של תמיכת לקוחות, וכרמון ביחד עם כלנית קיבלו את הפרויקט. לצורך כך הקמנו את כלנית כרמון מרכז תמיכה, בניהולו של יגאל קשטן. לימים התרחבנו וזכינו במכרזים ובלקוחות נוספים. בעקבות ההתרחבות של החברה, קנינו שלד

מה היה תפקידך בעיתון?

"אני הייתי אחראי על הצד מסחרי והתפעולי, ופלי היה העורך האחראי ובעל החזון. באותם ימים היינו צוות קטן וחרוץ, עשינו הכל, כולל חלוקת העיתונים, ברכב שלנו. את הגיליון הראשון חילקנו בכנס איל"א שנערך אז בירושלים ועשינו שם הרבה מאוד רעש. כך המשכנו הלאה, ותוך זמן קצר הפכנו להיות הבמה של הענף. בסך הכל אני זוכר את התקופה באנשים ומחשבים כתקופה מדהימה, מעניינת ומרתקת, וכמובן את החוויה לחלוק את החזון ולעבוד עם פלי. כל נושא המחשבים עדיין לא היה פופולרי כל כך, ולהוציא עיתון בתחום נחשב אז למשהו מקורי ונועז."

ואחר כך עברת מכתובה לעבודה של ממש בתעשייה.

"כן. ב-1984 עזבתי את אנשים ומחשבים לטובת הקמת חברת כלנית יחד שותפי וחברי הטובים פיני סביון ואבי מזור. המטרה הייתה למכור תוכנות מדף, על רקע תחילת עידן ה-PC שהחל אז. מכרנו אז תוכנות כגון חשבשבת, קיוטקסט, וורדמיל, הכל בסביבת DOS, כמובן. באותה תקופה גם פגשתי את שמיל בן טוב, ששירת איתי בממר"ם ואני הייתי החונך שלו. כבר אז הוא הקים וניהל חברת ייעוץ IT בחו"ל והגיע לביקור

ספר על הקשר שלך עם אנשים ומחשבים.

"את פלי הנמר הכרתי משירותי בממר"ם, כמתכנת במענ"א, לשם הגעתי בשנת 1972. הוא היה סגנו של איציק מלאך, שהיה אז ראש המדור. אני הייתי חייל בודד, ומתוקף הקשרים החמים שיצרתי עם מלאך והנמר, הגדרתי אותם כ"אחים הגדולים שלי", לאחר שחרורי ב-1978 נסעתי לעבוד בלונדון, בזכות ג'וב שפלי סידר לי. ב-1981, לאחר הולדת בתי הבכורה