

וראטיי סגרת שנה מצוינת וזכה גם בהפקת החומרה של אורקל

תוכנה רבתה והתרgesות בחברת וראטיי: החברה שמנתה לאחרונה לשמש גם כמפיצה ראשית לפתרונות החומרה של חברת אורקל. "כללי המשחק משתנים - עברנו ועבורי לקוחותינו", מבטיחים אילון רוסמן ואילון מלכי, מייסדים ומנכ"לים משותפים בראטיי. מלכי: "כמפיקים בעלי ערך של אורקל יש לנו עכשווי יכולת להציג יותר ללקוחות". רוסמן: "ראטיי יודעת לספק לארגונים פתרונות מלאים של אורקל במחיר, בהתאם ובמבנה הנכונים, כך שייחסכו לארגון סכומים גבוהים מאוד. פרויקט משולב של חומרה, תוכנה ואינטגרציה - שיבוצע תמיד בזמן, באיכות ובתקציב שתוכנן יספק אופטימום של ביצועים וחיסכון - זו הדרך שבה אנו פועלם וזה המטרה שלנו גם בעתיד"

VAD יהודי

וראטיי היא חברה מובילה בתחום התשתיות התוכנה בישראל וBig Data, Database, BI, אינטגרטיביים, המשלבים באופן יהודי מוצרי תוכנה של חברות בנלאומיות מובילות ושירותי ייעוץ מוגדרת בתהומי System, Storage, SQL-Server, Oracle Design, Oracle Value Added Distributor – אחת מה-VAD הבודדים בעולם, תוך מומחיות בעובדה מול חברות טראט-אפ, אנטרפרייז וחברות פיתוח ISV. לחבות אלה מספקת וראטיי הסדרי רישיוי יהודים, שותפות עסקית וחשיפה מול לקוחות ריבויים ורחוקותה בארץ וב בחו"ל, תמכה 24 שעות ביום ולילה טכנולוגי שוטף. אף מיקרו-softmax מתנה את וראטיי בשותפה מוסמכת, זאת בעקבות הידע הרחב, יכולות ניהול פרויקטים ומומחיות בכל הנוגע לטכנולוגיות מיקרוסופט. במסגרת השותפות, חברות וראטיי מוסמכת לבצע ולנהל פרויקטי תשתיות המשלבים בהם טכנולוגיות מיקרוסופטיות, כגון SQL Server וראטיי, לדברי מלכי, חשפת את לקוחותיה לטכנולוגיות EMC, HP, Embacadero, IBM, MoreVRP העדכניות ביותר של מיקרוסופט, הלקוחות וסנרים שבוצעים מפעם לפעם. ועוד באמצעות הדרכות, הלקוחות וסנרים שבוצעים מפעם לפעם. לדברי רוסמן, במסגרת העבודה עם חברות הבינלאומיות, פעולות מומחה החברה בשיתוף פעולה עם גוף המוא"פ, המכירות והתמייה של חברות אלה, נחשפים לידע הטכנולוגי המתקדם בעולם בתחום תשתיות התוכנה וצורבים יישון יקר עד ונדרני".

"בחור ואסיטי ותשאיר רגון, זה המתו שלו", מוסיף מלכי. "לחברה יש יכולות מקצועיות חזקות ויסודות ניהול טוב של מנחי החברה, החל משלב היוזם ועד לשלב היישום והתמייה. המומחים שלנו מוכרים את החיבורים הנכונים בין החומרה והתוכנה, כך שראטיי יודעת לעשות מאחד ועד אחד הרבה יותר משתיים", הוא מבטיח.

בדרכו לקונפיגורציה האופטימאלית

וראטיי מציעה מזה שנים ללקוחות את שירות Cost Od, המספק קונפיגורציה אופטימאלית שתאפשר ללקוח מksamימים ביצועים בעלות מינימאלית. אם עד היום ייעצנו אך להשיג את היעילות הגבוהה ביותר במינימום עלות, עכשוינו גם ייכולים לספק את כל המרכיבים בפרויקט שובילו להצלחה", מספר רוסמן. "יש ביכולתנו להציג ללקוחות את השימוש המנצח של תוכנה, חומרה ואינטגרציה. נכון שרווח כל בפרק בפרק ממשיר ספקים, ימצא עצמו משלם הרבה יותר כסף וגם מגדייל את הסבירות ליפול בין הכספיות", מוסיף מלכי וחותם: "שילוב נכון של חומרה, תוכנה ושירותים נכון, תוצאות בKİיצוח עלויות, תחזקה של החומרה ושיפור鄙 יזועים באופן מושמעות, כך שהלקוח מקבל יותר בהרבה פחות. במהלך 2012 אנו מעדכנים שארבעה ללקוחות יקשה למקסט את המעדכנים הקיימות ופחות להשקייע בפרויקטים ארוכי טווח, מה שיביא לידי ביטוי את כל היתרונות של וראטיי במלואם".

בן לביא

וראטיי (Veracity), החברה המובילה בארץ בתחום תשתיות תוכנה ובסייסי נתוניים ושותפה מובילה של אורקל, וואה בミニוניה ללקוחה נמפיק החומרה של אורקל, קפיצת מדרגה מושמעותית אורקל מוכרת חומרה בעשרות מיליון Dolars בשנה והמכירות עוברות דרך שני מפיקים בלבד ומינואר 2012 אחד מהמפיקים הינו וראטיי והמשמעות הינה קפיצה מושמעותית ונספת בהיקף העסקי. "בראטיי שננו לנו כדי להפוך את חומרת אורקל למשמעותית ביותר; יש לנו הצעות אטרקטיביות ביותר עבור כל עסק. שיעמוד בפני שדרוג תשתיות, רכישת חומרה או תוכנה. אנו מוציאים ללקוחינו פתרון מנצח לקצה, שככל היבטים הנדרשים לביצוע פרויקט מסוים: תוכנה, חומרה, אינטגרציה, תייכנה ושירותים מסביב לשעון ברמה שאין שנייה לה", אומרים אילון רוסמן ואילון מלכי, מייסדים ומנכ"לים משותפים בראטיי.

צמיחה בעשרות אוחזים

בהיבט העסקי, מדגיש מלכי, כי לאור המינוי, וראטיי, שצמיחה עד היום בעשרות אוחזים מידי שנה צפופה להראות שיעור צמיחה גבוהה יותר כבר בשנה הקרובה. רוסמן מוסיף, כי במתורע בעילות החומרה בחברה, וראטיי החלה לגייס ריסלים בשותפים עסקיים, בעלי ערך רב ללקוחותיהם ויחד נוכל לספק תועלות גבוהות יותר ללקוחות ולריסלים. החברה אף מתכוonta לגיסס במהלך השנה הקרובה לשורותיה מנהלים ומומחים נוספים בעלי יכולות גבוהות בתחום החומרה.

