



ד"ר ארנה ברי

גם בישראל. אנחנו רואים דרישה שמגיעה מהלקוחות לעוד ועוד מוצרי תוכנה שיספקו להם ערך עסקי, ניראות, אוטומציה ויכולת לנהל טוב יותר את הדטה-סנטר. השוק דורש את זה."

עציון אמר את הדברים בראיון לאנשים ומחשבים, שנערך במסגרת הכנס. עציון הסביר, כי "המעבר לתוכנה מאפשר היום לארגונים לבנות קטלוג שירותים ולבצע הקצאה של שירותים מקצה לקצה, לרבות אחסון, רשת ומיחשוב, כאשר הכל מונע מ-SLA. זה רעיון חדש יחסית, שמעניין הרבה מאוד מנמ"דים בארץ, שצריכים לטפל ביותר מערכות ושירותים, אך עם פחות כח אדם. ככל שיעמדו לרשותם יותר כלים אוטומטיים, כך הם יוכלו להשקיע פחות בתחזוקה השוטפת ולטפל בטכנולוגיה, בחדשנות ובקידמה. זה מה שטומן בחובו המעבר לתוכנה, וזו הסיבה שהוא תופס חזק כל כך."

"ניתן לראות את המגמה הזו בבסיס ההתקנות של VMware, למשל, שנמצאת היום בכל ארגון", הוא הוסיף. האינטגרציה בין Viper של EMC ל-vCloud Suite של VMware זה משהו שכל לקוח בישראל מתעניין בו. השינוי שעברה EMC והמיצוב שלה כחברת תוכנה הובילו להשקות אדירות מצדה בפיתוח מוצרי תוכנה. אפשר לראות את זה בחבירה של EMC לספקי תוכנה כמו סאפ, אורקל ומיקרוסופט. אפשר גם לראות את זה בהכרזות שנערכו פה בכנס, שהמרכיב המשמעותי ביותר בהן הוא תוכנה. אפשר לראות את זה גם במוצרים קיימים, כמו Recover Point ו-vPlex, שהם מוצרי חומרה מסורתיים שהופכים לאט-לאט למוצרי תוכנה."

### "השוק דורש את המעבר לתוכנה"

בעוד שבארצות הברית ובאירופה נאלצת EMC להתחרות בשירותי הענן של גוגל ואמזון, נראה שבארץ התחרות מתונה יותר. "אנחנו לא רואים נהירה לעננים האלה בישראל - בטח שלא מצד לקוחות גדולים", סיפר עציון. "רוב הארגונים עדיין מעדיפים להקים פתרונות של ענן פרטי, ובעיקר כאשר מדובר בלקוחות ביטחוניים או לקוחות שכפופים לרגולציה. חלק קטן מהאפליקציות, הפחות קריטיות והפחות מאובטחות, יוכלו לצאת החוצה, אבל המגמה הכללית היא לא לצאת לענן ציבורי."

"אז נכון", הוא הוסיף, "אנחנו מתחילים לראות בישראל תחרות מצד חברות כמו גוגל ואמזון, אבל זה קורה בעיקר בחברות סטארט-אפ והיי-טק קטנות - ארגונים שאין להם תקציב להחזיק דטה-סנטר משלהם ורוצים פתרונות בתשלום חודשי קבוע. EMC מתמודדת עם זה בכמה דרכים, כמו עבודה משותפת עם VMware ב-Hybrid Cloud Services ו-VMware, ובחבירה לספקי שירותים מקומיים, כמו בזק בינלאומי, שמציעים שירות ללקוחות, המבוסס על תשתיות טכנולוגיות של EMC."

\* הכותב הוא שליח אנשים ומחשבים לארצות הברית

מהנתונים נוצרים ביחידות הקצה. עם זאת, צריך לספק להם את התשתיות כדי להפוך את הנתונים האלה למשהו אמין ובר קיימא, והכוונה היא גם לנתונים, גם לאפליקציות וגם ליכולת אנליטית שמשולבים ביחד."

היא ציינה, כי במהלך הכנס השיקה EMC ספר הדרכה להקמת ענן היברידי והסבירה, כי מדובר בסוג של "תוכנית בנעיה" (Blueprint), שיכולה להיות רלוונטית ביותר גם לארגונים בישראל. EMC מספקת ללקוחותיה מעין תוכנית בנייה, שנועדה לספק ייעוץ ספציפי לבעיות. למעשה, העלתה EMC על הכתב את כל התובנות הפנימיות שלה לגבי הקמה של עננים היברידיים, והיא מסבירה איך עושים זאת בעזרת מה שהיא מכנה 'הפדרציה', קרי פתרונות של EMC, של פיבוטל, של VMware ושל RSA. היא בעצם נותנת ללקוחותיה את התכנונים הפנימיים שלה - וזה חדש. EMC

ממש חולקת את המידע הזה, גם לגבי מערכות כלליות וגם לגבי תחומים ורטיקליים שונים. אני חושבת שזה מעיד על שינוי מאוד גדול לקראת פישוט היישום ולקראת ניצול מגוון האפשרויות הטמונות בבניית ענן או כל תשתית תיקשוב אחרת."

ד"ר ברי התייחסה גם למגמה הגוברת והולכת של מעבר לניהול מבוסס תוכנה, ואמרה כי "מעבר לפישוט ולאוטומציה, מביאה עמה מגמת ה-Software Defined גם ניהול לעומק, ראיית המשאבים וראיית הביצועים - ויש לזה גם אספקטים של מחיר, כי אתה ממצה את המשאבים שעומדים לרשותך בצורה טובה יותר. המשמעות היא, שארגונים יכולים



ארז עציון

להתמודד היום עם כמויות ענקיות של מידע, לבנות תשתיות ענן גמישות מאוד ולהפיק תובנות מעמיקות מהנתונים שיש להם, בין אם הם מובנים ובין אם הם אינם מובנים. אלה שינויים גדולים מאוד."

### החומרה הופכת לפחות משמעותית בדטה-סנטר

"החומרה הופכת להיות פחות משמעותית בדטה-סנטר, משום שארגונים עוברים לניהול מבוסס תוכנה. החומרה מספקת את הזמינות ואת הביצועים, אבל שאר הפונקציונליות ושירותי המידע מגיעים מהתוכנה", כך אמר ארז עציון, מנהל קבוצת היועצים הטכנולוגיים ב-EMC ישראל. לדבריו, "מדובר במגמה בינלאומית שבהחלט דומיננטית