

## "המצטינאים יוצרים את ההבדל בין הפרויקטים"

**איתי אמתו**, מנכ"ל אינסיטניקט, אמר בקשר לנושא הטקס כי "בחברה, עליינו להעלות על נס את הזכים המצטינאים ונמשיך לחתם להם שירות טוב יותר". לדבריו, "שווה להיות מצטיין, כי המשמעות של זה היא יותר שירות ויתור פרויקטים".



איתי אמתו

## "האתגר הגדול של המנכ"דים: הדטה סנטר"

**שי גוני**, מנכ"ל קומולוט ישראלי, אמר כי "כל מי הגיע את מונעדיונו לתחרות הוא ללא ספק מצטיין, גם אם לא זכה". לדבריו, "האתגר הגדול ביותר בפנוי ניצבים מנהלי התשתיות והמנכ"דים הוא הדטה סנטר. בלי הדטה סנטר והטיפול בו אין למנכ"דים יכולת לתפקיד richtig". הוא הסביר, כי "האתגר הוא מידול הדטה סנטר, שצובר תוצאה אקספוננציאלית. לכן, אם אקספוננציאלית רודצת ליצור ערך עסקי המנכ"ד, עליו לטפל במורכז לארגון שלו, עליו לשילוב היבטים של הנזונים תוך שילוב היבטים של חדשנות ותועזה".



שי גוני

ונני מנה חלק מהאתגרים מולם ניצבים המנכ"דים: "邏輯" ענן, הטיפול ב-*Big Data*, ההגנה על המידע, ניתוח וחיפוש נתונים בזמן אמת והמעבר של מערכינו דוא לוירטואלייזציה". הוא סיכם בציינו כי "קומולוט מספקת פלטפורמה אחת שמאפשרת למנהל התשתיות הגנה וכוכבת להיות חדשניים. אנחנו נמצאים בארץ כשנה וסיבת החדרה הגבואה שלנו לאורוגנים היא החדשנות".

## "הטוב הוא האובי המ██וכן ביותר של המ██וץ"

**טל פרנק**, מנכ"ל משותף באינסנטיבס סולושנס, אמר כי "החברת המ██וכנות הביאה לכך שבסופו של דבר, אנשי המ█וצע קראו תיגר והבינו כי שהטוב הוא האובי המ██וכן ביותר של הטוב ביותר או המ██וץ".

"תפקידנו הוא לחבר כל עובד ועובד, שותף עסק ושותן לעידים ולמדדים", הוסיף פרנק. "יצרנו מערכת שמעלה את הפרין והתקופות, שמשפרת את השירות בעשרות ארגונים. אנחנו ממשיכים לשകד על טכנולוגיה שמעוצימה בתחוםים עסקיים. על כל מנכ"ד יש לחיצים לחתם ערך גבוה יותר למקבלי החלטות בארגון - ואנו מאפשרים לארגונים לעשות זאת".



טל פרנק

בצורה טובה". לדבריו, "העלינו את מערכת הסיביל (Seibel) הגדולה במדינה התיכון. עשינו כמה דברים יפים - הכל בשותפות עם הלוקחות ותיקו יישום של היגיון עסקי".

## "במרכז 2014: החדשנות בעולםות הנheid וה-Data"

**זאב ינאי**, מנכ"ל וنسיא אדוננטק, אמר כי "מגמות החדשנות בעולםות המיחשוב הנheid וה-Data ה-2D ב-2014. הוא את עולם ה-3D ציין כי "אדוננטק הבינה שההיבון אליו עלייה לפנות. זאת, לצד המשך פעילותם בעולםם ה-ERP, בו היא חברה חזקה, לרבות העלות של מערכות לאווריד בזמן ופעילות בתחום המגזר הבינלאומי. لكن ביביעו פרויקטים של הטמעת מערכות Exadata של אורקל, שנותרו מענה לעולם ה-Data".

## "החזון והמנהיגות הם שיחפהו פרויקט זו טוב למצוין"

"אנחנו בוחנים באופן תמיד את הסוגיה מה יփוך פרויקט זו טוב למצטיין. יש לך כמה תשובות והראשונה שבחן היא שנדשים חזון וממנהיגות להובלת הפרויקט", כך אמר **צ'ז שרייג**, מנכ"ל אנקו. לדבריו שרייג, "לצד החזון והמנהיגות, על הארגון להיראות לצורך הפרויקט, להיות מחויב לו ולהפנים שהוא תורם לביצועו". הוא סיכם ואמר כי "העבודה עם אנקרו נעשית בשיתוף פעולה, עם הרבה הכנים ומעט הפתעות, לטובות ניצחון לכל הצדדים".



צ'ז שרייג

פנולא, עם הרבה הכנים ומעט הפתעות, לטובות ניצחון לכל הצדדים".

## "VMware מסיים שנה טובה"

**רענן ביבר**, מנכ"ל VMware ישראל, אמר כי "כמו הרבה וטוביים בענף, אנחנו מסיימים שנה טובה". הוא ציין כי "יש בישראל כ-350 אלף שירותי וירטואליים שאם היו פיזיים, מערכות החשמל היו קורסות בעולם, על פי העריכה, מספקים של השרתים חוות טואליים עומדים על כ-40 מיליון".

בבר הוסיף כי "החזון של החברה הוא ליצר מוצר אחד שהשותים הפכו לוירטואליים. כולם הדטה סנטר יהיה שכזה. מsie, יהיה הדטה סנטר מוגדר תוכנה (SDDC). מוצר זה כבר מתחילה לדור שני במיליארדים, לפחות. VMware, לאחר שהיא אוחזת בימים אלה במחצית שוק השירותים הוירטואליים".



רענן ביבר