



משה חורב

”בשלוש שנים האחרונות אנו מובילים את תחום המערכות המהונדסות, מערכות IT מוכללות של חומרה ותוכנה יחדיו”

מכריע של חברות שמפתחות יישומים ומוכרות אותן לשוק העולמי. זה שיתוף פעולה של אורקל ישראל עם שוק ההיי-טק הישראלי, שמפתח מערכות ומשווק אותן בכל

העולם. יצואני תוכנה מובילים מתבססים על טכנולוגיית אורקל על מנת להצליח בשוק הבינלאומי. אורקל ישראל היא המדינה המצטיינת בצורה בולטת בפעילות Global ISV's & OEM's של אורקל העולמית, הן בקצב הצמיחה השנתי והן בתרומה המשמעותית היחסית לכלל ההכנסות של אורקל.”

זן ואומנות הניהול

מהי פילוסופיית הניהול שלך?

”המילה ‘הובלה’ היא מילה טובה יותר מ‘ניהול’. המטרה היא להביא למצב שבו אנשים זורמים טוב בארגון. זה הפך לקריטי, כי העולם כיום הוא כאוטי, משתנה במהירות ולא צפוי. על מנת להשיג עשייה מיטבית נדרשת עשייה של הרבה אנשים - ולא של איש אחד.”

”פה האתגר שלי - ושלנו כמובילים - לייצר סביבה שבה האנשים ירצו ויוכלו לבחור מה הם עושים. הם שותפים לחשיבה ולעשייה המשותפת. עשייה זו משתלבת עם תובנות עמוקות המגיעות מ-‘טא’ הסיני, מתורת הזן ומקבלה היהודית: הנשמה רוצה לבחור, וכאשר ניתנת לה האפשרות לבחור היא עושה את זה על הצד הכי טוב.”

”פעם בשנה, לאחר החגים, אני מטייל בהודו, כדי להתרוקן ולהתמלא באנרגיות. אני מקבל תובנות שלאחר מכן אני מממש אותן פה, בעבודה. הדברים הללו מביאים לעשייה מהנה, עשייה בלא מאמץ. בארץ אני עושה טאי צ’י ומדיטציות.”

”2014 תהיה שנה מאתגרת”, סיכם חורב. ”השוק משתנה במהירות. המנמרים נדרשים לביצועים ברמות אחרות ובקצבים שונים מבעבר. ארגונים נדרשים לייצר ערך עסקי מיידי. בקשר לאורקל - אני צופה שלסניף הישראלי תהיה זו שנה טובה.”

להסיר מאתרי האינטרנט שלה, מאתרים אחרים ומשלטי חוצות מודעה שבה נטען כי מערכת האקסה-דטה שלה מהירה פי 20 בביצועיה ממערכות Power Systems של יבמ. אחד המקומות שבהם התפרסמה המודעה היה הגרסה המודפסת של הוול-סטריט ג'ורנל, שם היא התפרסה על פני עמוד שלם. המודעה כללה השוואה של הביצועים של בסיס הנתונים של יבמ, שפעל על מערכת Power Systems מבית הענק הכחול, אצל לקוח אירופי בעולם הקמעונות, מול בסיס הנתונים של יבמ, שפעל על מערכת אקסה-דטה של אורקל. אורקל מיהרה להסיק שניתן להכליל ממקרה זה אל הכלל ולקבוע, כי מערכות אקסה-דטה שלה תמיד מהירות פי 20 מאלה של יבמ.

חורב אינו מסכים עם מועצת הפרסום האמריקנית: ”התפיסה האסטרטגית שלנו מדברת על ביצועים גבוהים. הביצועים של המערכות שלנו עולים בגדול על אלה של נטיצה של יבמ, ורטיקה של HP וגרינפלאם של EMC.”

”בשלוש שנים האחרונות אנו מובילים את תחום המערכות המהונדסות, מערכות זו מוכללות של חומרה ותוכנה יחדיו. כעת, שלוש שנים לאחר רכישת סאן ושילובה באורקל, אנחנו מספקים ערימת זו מוכללת, שיש בה טכנולוגיית וירטואליזציה, שרתים ומערכי אחסון, כמו גם מערכות הפעלה - סולאריס או לינוקס. מדובר בפתרון מיחשוב כולל לארגונים, והלקוחות נהנים מההיצע הזה. כל שכבת זו משולבת ונועדה לעבוד במשותף עם השכבות האחרות. לצד הביצועים, המערכות מספקות יכולות שרידות וגידול בקני מידה שלא הכרנו בעבר.”

”ראש בראש מול סאפ”

מה לגבי עולם ה-ERP? ישראל ממוצבת כמדינת סאפ.

”בכל מקום שאינו המגזר הממשלתי, אנו מובילים בעולם ה-ERP. באופן כולל, אנו מצויים ראש בראש מול סאפ. אנו דומיננטיים במגזר ההיי-טק ויש לנו פרויקטים במגוון מגזרי התעשייה, לרבות במגזר הביטחוני. בסופו של יום, יש מציאות מעבר לתדמית.”

”גם הפעילות שלנו מול יצואני התוכנה, ISV's ו-OEM's ישראליים, צמחה. אנו עובדים עם יותר מ-300 מהם וכן עם סטארט-אפים, ועם חלק