

שיטת Design Thinking של מכון האסו פלטנר, על שמו של אחד ממייסדי סאפ. השיטה הזאת סייעה לחברה להמציא את עצמה מחדש ולגדול בשלוש השנים האחרונות בשיעור דו ספרתי. שינינו את החשיבה, את השיח בשוק, את ההיצע. נכנסנו לעומק ובאומץ לאזורים שלא היינו בהם קודם. השותפות בין סאפ ללקוחותיה בתהליך ה-Design Thinking היא שהולידה את ההיצע המורחב של החברה, מבוסס חדשנות, התמחות ורטיקלית ואספקת מודולים מוכנים מהקופסה."

חובב סיים בציניו, כי "סאפ זה כבר מזמן לא רק ERP. רק 20% מהכנסות החברה ב-2015 יגיעו מעולם זה. השאר יבואו מהענן, מהעולם הנייד, מ-Big Data וממסדי נתונים."

"המנמ"ר הופך למניע עסקי בארגון"

"בעידן הכלכלי והתחרותי של היום, המנמ"ר הופך מגוף שהביטו עליו כמי ש'מבזבז' כספים, למי שנהיה מניע עסקי בארגון", כך אמר רון דויד, מנהל אזורי, קמינריו.

לדברי דויד, "המנמ"ר והגוף בראשו הוא עומד נדרשים לקדם את הארגון תוך שימוש באמצעים טכנולוגיים, ולייצר בידול ועליונות מול המתחרים". קמינריו, אמר דויד, "מאפשרת למנמ"ר, באמצעים פשוטים ויעילים כלכלית, לשפר בצורה משמעותית תהליכים עסקיים חשובים לארגון. הדבר בא לידי ביטוי, בין השאר, בהאצת מערכות ה-ERP, ה-CRM, ה-DWH ואחרות. עשינו זאת בחברות ובארגונים רבים, בין השאר בחברת חשמל ובבנק לאומי. האצנו בצורה משמעותית את התהליכים העסקיים במערכות הליבה שלהם. הדבר איפשר להם להגדיל את ההכנסות ולשפר את רמת השירות שלהם. כל זאת, בתהליך יישום קצר ופשוט, ומבלי לשנות דבר ברמת היישומים ומסד הנתונים."

כל שנדרש, אמר דויד, "הוא להסב את המערכות ממארג אחסון מסורתי למודרני, בעל ארכיטקטורה ייחודית, המבוסס על קמינריו, עם יכולת גידול ורמת שירות גבוהה לתהליכים העסקיים."

"היינו הראשונים לזהות כי צוואר הבקבוק במערכות ה-IT הוא הגישה למידע", סיכם דויד, "יש לנו ניסיון רב ביותר עם טכנולוגיות פלאש בעולם האחסון, עם ארכיטקטורה ייחודית המיועדת לכך. היקף הגידול בפעילות שלנו ב-2014 צפוי לעמוד על 300%."

"המנמ"ר רוצה שקט נפשי בדטה סנטר"

"תשתיות הדטה סנטר במערכי IT ארגוניים רבים אינן יעילות ומורכבות, יש יותר מדי רכיבי חומרה, אין מספיק, אם בכלל, כלי תוכנה לניהול הדטה סנטר, והוא מייצד בזבז וחוסר יעילות. מה שהמנמ"ר רוצה זה שקט נפשי בדטה סנטר", כך אמר דורון קרופמן, מנהל הפעילות APC ישראל מקבוצת שניידר אלקטריק. לדברי קרופמן, "נדרש גישור בין האמצעים שבדטה סנטר לבין ניהול חכם של ה-66% IT. מההשקעות בדטה סנטר הן לצורכי תחזוקה. מנהלי



זאב ינאי



ישי חובב



רון דויד

רון דויד: "המנמ"ר

והגוף בראשו הוא

עומד נדרשים לקדם

את הארגון תוך

שימוש באמצעים

טכנולוגיים, ולייצר

בידול ועליונות מול

המתחרים"

את כל יכולות הארגון ולא דברים נפרדים; אנחנו מוכרים ערך ולא הולכים תמיד על המחיר הנמוך יותר, על מנת למקסם עסקות ולהביא ללקוחות את המרב; והתפיסה שלנו היא של מכירות עומק וידע, במקום קידום מכירות. הערך מצוי במקום גבוה ואילו המחיר מצוי במקום צדדי."

"One1 פועלת בכמה רבדים: העבודה נמדדת על פי תפוקות ולא על פי תשומות; בעת מימוש פרויקטים, אנחנו מספקים עובדים ברמה גבוהה המהווים מעטפת פרויקטלית, עם מתודולוגיה ורמה מקצועית; ובהיבט הטכנולוגי, אנחנו הולכים לפרויקטי מובייל ולפרויקטים בפיתוח עצמי", אמרה שלינגר.

"החברה צומחת ב-10% בשנה ואני מעריך כי כך יהיה גם ב-2013"

"החברה תמשיך להתרחב. אנו צומחים מדי שנה ב-10% ואני מעריך כי גם השנה הצמיחה תהיה דומה", כך אמר זאב ינאי, מנכ"ל ונשיא אדוונטק. "אדוונטק פעילה בארץ ובאירופה. למרות המצב, העלנו לאוויר כמה מערכות ERP ו-CRM של סאפ, אורקל ומיקרוסופט עבור כמה וכמה ארגונים. פרויקטים נוספים שביצענו היו של שדרוג מערכות קיימות".

ינאי ציין את התמחות החברה בתחומים המשלימים לדור השני של מערכות ה-ERP, הכוללים הטמעת מערכות של ביזנס אוב'ג'קטס ויישום מודולים פיננסיים ומודול של HR. לגבי חברות הבת של אדוונטק בחו"ל, אמר ינאי, כי "באיטליה, הפעילות שלנו מאוזנת. יש קשיים בספרד, עקב המצב הכלכלי, ואנו מקווים שהוא ישתפר".

"ראינו הצלחה בפעילות שלנו עם הטמעת מוצרי קליקסופטור, הפועלים למיטוב השירות של הטכנאים בקרב כל חברות הסלולר", ציין.

ינאי סיכם באומרו, כי "נקווה ששנת 2014 תהיה בסדר, על סמך התאוששות עתידית באירופה. אנו מסייעים לחברות הזנק ישראליות באיטליה ובספרד, שם אנו משווקים אותן - הן פועלות מול בנקים וגופים במגזר הציבורי. בארץ הפעילות שלנו תתרחב".

"סאפ זה כבר מזמן לא רק ERP"

ישי חובב, סמנכ"ל מכירות ללקוחות בינוניים בסאפ ישראל, אמר במפגש כי "בשנים האחרונות החברה ביצעה שינוי טכנולוגי-אסטרטגי, שכלל את רכישת סייבייס וביזנס אוב'ג'קטס. בצד הטכנולוגי, הצגנו את SAP HANA, שמבוססת על בסיס נתונים In memory, שבו כל העיבודים נמצאים בזיכרון כל הזמן, מה שמביא לכך שניתן לעשות דברים אחרת, כי תוצאות השאלות מתקבלות הרבה יותר מהר. בנוסף, נכנסנו לתחומים חדשים והראשון שבהם הוא מתן פתרונות מבוססי מייחשוב ענן".

כיום, אמר חובב, "סאפ באה עם היצע גדול, הנותן מענה ללקוחות הארגוניים ומאפשר להם לבחור בין פתרון בתצורת הרישוי המסורתית - או במייחשוב ענן". לפני חמש שנים, אמר חובב, "סאפ בחנה את דרכה קדימה, ועשתה זאת בסיוע מכון מחקר ואוניברסיטת מחקר בגרמניה אשר מתבססת על