

אחד מהגלים האלה גרם לזעזועים רציניים ואנחנו רואים בעידן הנוכחי, של מיחשוב הענן, זעזוע פוטנציאלי גדול יותר. חברות עולות או נופלות בגלי החדשנות האלה. VMware רואה את עצמה כיום כחברה ייחודית, שמחדשת את הדרך שבה ה-IT הקיים נעשה".

גלסינגר, לשעבר בכיר באינטל, עבר ל-EMC ב-2009 וביוני האחרון מונה



פט גלסינגר

למנכ"ל VMware, במקומו של פול מריק, שמונה למנכ"ל פיבוטל. לדבריו, "כשבוחנים את חברות ה-IT, רואים מיד את אלה שנחשבות באסטרטגיה שלהן לנוע קדימה ואת אלה שנאבקות. דוגמה מובהקת היא HP. עדיין מוקדם מדי לומר איזו חברה תצליח ואיזו תיפול. כך או כך, חברות חייבות למקם את עצמן במהירות לקראת העתיד. בתוך שנה מעכשיו, אני בטוח שכמה חברות טכנולוגיות גדולות יעברו שינוי גדול, או שיעלמו".

"כיום, סביבת שרת הלקוח עוברת מה-PC המחובר לשרת - לשרת שהתפתח לענן, המקשר מגוון סוגים של התקני קצה", המשיף גלסינגר. "אנחנו, ב-VMware, מפשטים שוב את ה-IT, ורואים בתוכנת הווירטואליזציה החזקה חלק בלתי נפרד מהתשתית. לא רק וירטואליזציה של שרתים, אלא של כל מרכיבי ה-IT".

"עלית הרשתות החברתיות והתקשורת הניידת משנה את פני ה-IT הצרכני, ועליית הענן וה-Big Data משנה את פני המיחשוב הארגוני. השילוב שלהם משנה לחלוטין את כל פני ה-IT". גלסינגר מכנה את העידן הנוכחי - SO-MOB-CLO-BID (SOcial-MOBile-Cloud-BigData).

"כדי לעמוד באתגרי עידן ה-SOMOB-CLO-BID אנחנו מתבססים על שלושה עמודי תווך: מרכז נתונים מוגדר תוכנה, לספק כל תוכנה - On Permis או בענן, ולחבר את שתי הגישות ביחד למעין ענן היברידי, ומתן פתרון נוח לכל סוגי המכשירים הניידים להתחבר לענן. שלושת עמודי התווך הללו משלימים את השינוי הגדול של ה-IT ל-IT כשירות. כאשר שוב נפשט את ה-IT באופן קיצוני, באמצעות תוכנת וירטואליזציה, נוכל לספק את השירות בתוך הארגון ביעילות ובגמישות, בלי לפגוע בבחירה בכל יישום או בכל ענן וליצור אקו-סיסטם עשיר".

"השאפה שלנו: 100% וירטואליזציה"

גלסינגר הזכיר דו"ח של IDC, שלפיו 71% מעומסי העבודה החדשים ב-IT היו וירטואליים. "השאפה שלנו היא להגיע ל-100% וירטואליזציה של הפרויקטים החדשים", ציין. "כששאלנו את הלקוחות שלנו באיזה שלב הם נמצאים - שלב החישוב, שלב התפעול היעיל או שלב הווירטואליזציה, ראינו שרק 20% מהם נמצאים בשלב השלישי, של ה-IT כשירות. כל זאת רק לגבי וירטואליזציה של שרתים. מה יקרה אם נעשה זאת בהיבטים נוספים של הדטה סנטר? רק

הווירטואליזציה של השרתים חוסכת ללקוחותינו 10 מיליארד דולרים בשנה. אם נעשה זאת לגבי שאר המרכיבים של הדטה סנטר, נוכל לחסוך ללקוחות 80-70 מיליון דולרים. אולם, החיכון הוא רק חלק מהתמונה. הוא מפנה להם כספים להשקיע כדי שה-IT שלהם יהיה יותר גמיש והם יוכלו לצאת עם השירותים החדשים שלהם לשוק מהר יותר, וכך להיות יותר תחרותיים ולהגדיל את הכנסותיהם. הארגונים שנמצאים בשלב השלישי מדווחים, כי העלו את הכנסותיהם ב-22%".

בהמשך דיבר גלסינגר על גישת הרשת מוגדרת התוכנה ואמר, כי VMware דוגלת בה. "הגישה הזאת מאפשרת לאגום את המשאבים ולהרחיב זאת למרכיבים אחרים בדטה סנטר, כך שהדטה סנטר כולו יהיה אוטומטי לחלוטין, באמצעות תוכנה. התוצאה תהיה יעילות יוצאת דופן", הוסיף.

"הדטה סנטרים - מוזיאונים של IT"

"הדטה סנטרים הם כיום מוזיאונים של IT: איים של מיינפריים, של מיחשוב עתיר ביצועים ושל בסיסי נתונים - וכולם יקרים מאוד, מאחר שכל אחד מהם מגיע עם הדרכה משלו, מערכת ניהול משלו וכדומה", אמר גלסינגר. "ספקי מיינפריים טוענים שזו הדרך היחידה לבצע משימות קריטיות. אני אומר שזה לא נכון, משום שאפשר לבנות את הרשת כך שתהיה יתירה. ספקי החומרה לבסיסי נתונים טוענים שחייבים להריץ אותה בחומרה ייעודית ואני אומר שאין צורך בכך - ניתן להשתמש בשרתים וירטואליים מבוזרים ויעילים יותר. Big Data ותוכנת HADOOP, שאפשרת את הטיפול בנתונים רבים, נדרשים לחומרה ייעודית. כל אלה יכולים להיות מסופקים כשירות ולרוץ על מרכזי הנתונים מוגדרי התוכנה. לא נפסיק עד ש-100% מהמרכיבים הללו יפעלו בדרך זו".

"בסופו של דבר נדרשת מערכת שתוכל לספק זאת על פני מרכזי נתונים רבים ובעננים מרובים", סיכם גלסינגר. "ב-21 במאי תוציא VMware לשוק את שירות הענן ההיברידי. כמו שקונים כיום תוכנת וירטואליזציה לשרתים, ניתן יהיה לרכוש את השירות הזה בענן - ואז כל ארגון יוכל להפעיל ענן היברידי בדרך קלה וידידותית. כל פיסת IP שאנחנו יוצרים תהיה זמינה לשותפים שלנו שהם ספקי שירות. נפיץ את המערכת בקרב משלבי מערכות וספקי שירות, מיקרו-חוק, עבודה ביחד עם ISP וכך VMware as a Service יהיה זמין לעננים פרטיים וציבוריים".

* הכותבת היתה אורחת EMC בכנס בארה"ב.



במקביל לכנס EMC World 2013 שנערך בלאס וגאס, הציגה החברה ושותפותיה את פתרונות האחסון לכל הרמות. בחוד החנית - כך גם לפי ג'ו טוצ'י בהרצאת המליאה, שהגיעו להקשיב לה כ-12 אלף מבאי הכנס - VMware, אחת הרכישות החשובות, ואולי הטובה ביותר של EMC, אשר טכנולוגיות הווירטואליזציה שלה משתלבות כמעט בכל פתרונות האחסון הענן של ענקית הטכנולוגיה, שמאז נרכשה על ידי EMC צמחו הכנסותיה ממיליארד דולרים ל-4.5 מיליארד דולרים. פט גלסינגר, העומד בראשה, הדיגש בפני 265 העיתונאים והאנליסטים שביקרו בכנס את חשיבותה של העצמאות התפעולית והניהולית של החברה. לדבריו, VMware חופשייה לפעול גם במצבים הנוגדים את מדיניותה של החברה האם, כמו, למשל, תחרות קשה מול מיקרוסופט - שפועלת כשותפה ותיקה מול EMC. "זה הקסם של מבנה עצמאי", אמר מריק. "זהו מבנה ייחודי בעולם העסקי היום. האם זה ימשך לנצח? אני בטוח שלא, אבל אין כוחות שימנעו את קיומו כל עוד אנו מטפלים בזה כראוי".