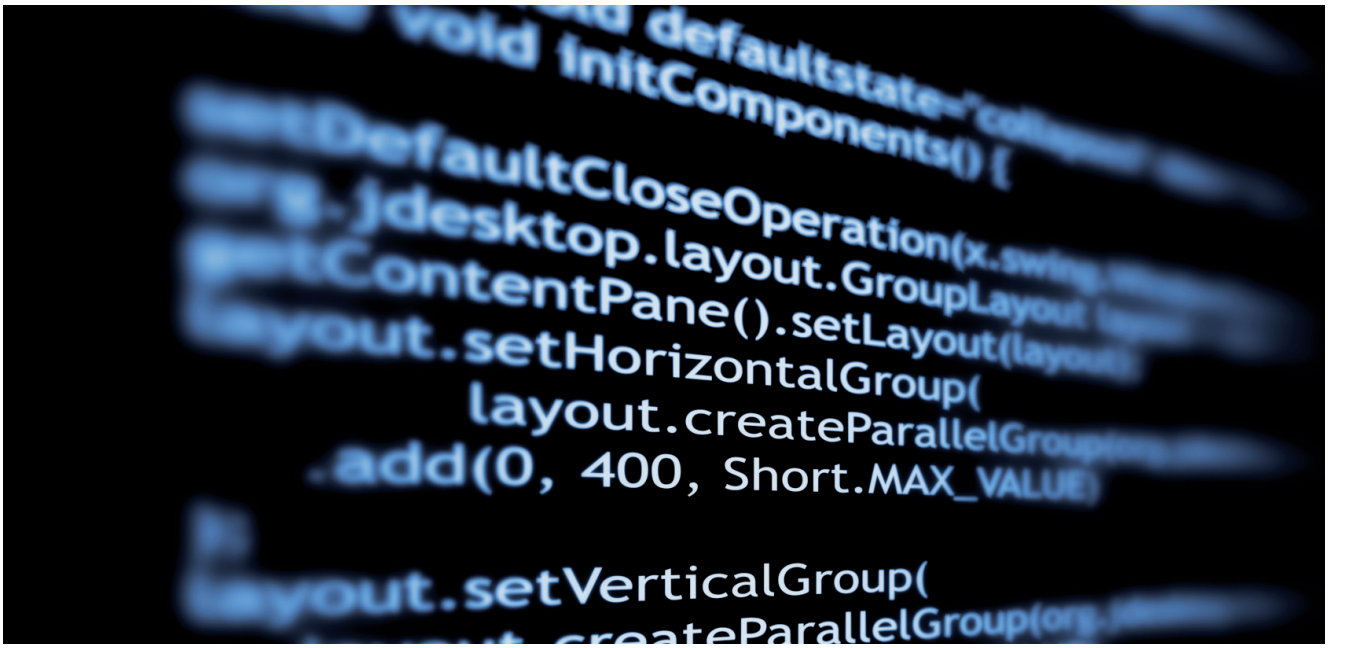

"לישראל יש מלוא הפוטנציאל להיות חלוצה ומובילה בתחום"

"לשוק הישראלי יש את מלוא הפוטנציאל להיות חלוץ ומוביל בתחום הטיפול ב-Big Data, והוא יהיה כזה", כך אמר **אדריאן מקדונלד**, נשיא EMC לאזור EMEA (אירופה, המזרח התיכון ואפריקה). עוד הוא הבטיח שהמחויבות לשוק הישראלי של EMC, שמחזיקה בארץ מרכז מו"פ גדול, תלך ותעלה.

מקדונלנד אמר את הדברים בראיון לאנשים ומחשבים. לדבריו, "תחום הטיפול ב-Big Data צפוי להיות גדול יותר בהיקפו מאשר מיחשוב ענן, וארגונים נדרשים להיערך לקראתו. ג'ו טוצ'י, המנכ"ל שלנו, צפה את זה, ולכן נערכנו טכנולוגית ובמקביל ביצענו בשנתיים האחרונות כמה וכמה רכישות של חברות בתחום".

הוא ציין, כי "העולם הטכנולוגי כיום הפכפך מאי פעם. ספקיות IT שלא יגיבו לכל מגמה טכנולוגית ימצאו עצמן מחוץ למגרש המשחקים. ראה מה קורה לנוקיה ול-RIM, שלא זיהו את הפוטנציאל הטמון ביישומים שבטלפונים החכמים. במקביל, ארגונים נדרשים להגיב במהירות לכל תזזית בשוק ולהיות בעלי יכולת להגיב מהר יותר לכל שינוי בשוק. תחום הטיפול ב-Big Data הוא אחד התחומים הצפויים לגדול במהירות, וארגונים יכולים, ונדרשים, להיערך לקראתו. הצורך לאפשר ללקוחות לקבל כמה שיותר מידע מצד אחד, ומצד שני לייצר עבור הארגונים תובנות על אודות ההתנהגות ושביעות הרצון של הלקוחות הוא המניע העיקרי לטיפול ב-Big Data. יש פה הזדמנות בלתי רגילה עבור המנמ"רים: לספק לדרג ההנהלה בארגונים יותר תובנות מבעבר, תובנות שמאפשרות לעסק לגדול ולצמוח".

EMC או נט-אפ?

באחרונה אמר בראיון לאנשים ומחשבים **מנפרד רייטנר**, מנכ"ל נט-אפ לאזור EMEA וסגן נשיא בחברה, כי "אנחנו מצויים כיום בנקודת מוצא טובה כדי לעקוף את EMC במדינות אירופה, והדבר יקרה, אני מעריך, בתוך פרק זמן של 3-5 שנים, תלוי במשבר הכלכלי". בתגובה לדברים אלה אמר מקדונלנד, כי "נתח השוק הכולל של EMC ונט-אפ גדל בהתמדה על חשבון השחקניות האחרות בעולם האחסון, אולם בין השתיים, נתח השוק שלנו גדל וזה שלהם קטן". הוא ציין ש"נט-אפ צמחה במשך שנים רבות, כי לא שמנו לב אליה, ומאז ששמנו לב - נתח השוק שלה יורד בהתמדה, בעיקר באזור EMEA. בנוסף, אנליסטים מעריכים שהיא תירכש על ידי אורקל או יבמ. צעד שכזה לא מעביר ללקוחות מסר של יציבות".

לשאלת אנשים ומחשבים לגבי הפתרונות שמציעות המתחרות של EMC בעולם הטיפול ב-Big Data השיב מקדונלד, כי "הפתרון של אורקל

אדריאן מקדונלד, נשיא EMC לאזור EMEA

אדריאן מקדונלד: "יש פה הזדמנות בלתי רגילה עבור המנמ"רים: לספק לדרג ההנהלה בארגונים יותר תובנות מבעבר, תובנות שמאפשרות לעסק לגדול ולצמוח"

טוב, אבל לא לכולם, בוודאי לאלה שאינם לקוחות שלה. כך הדבר גם לגבי יבמ. אנחנו רכשנו לפני שנתיים את גרינפלאם, ספקית בסיס נתונים ותוכנות לניתוח נתונים בהיקף נרחב, בדיוק לטובת הנושא הזה. גרינפלאם מספקת יכולות לטיפול ולניתוח בנפחים גדולים של נתונים רבים, לרבות בתצורת מיחשוב ענן. תוכנת הדגל שלה מבוססת על פיתוח שנעשה על גבי בסיס הנתונים בעל הקוד הפתוח PostgreSQL, והיא מיועדת לחישובים מורכבים, לניתוחי BI ולטיפול חכם בתהליכים עסקיים בארגון. התוכנות של גרינפלאם מטפלות בנתונים המרובים בצורה מהירה, על ידי הפרדתם לבסיסי נתונים קטנים יותר וטיפול בהם במקביל. הטכנולוגיה שלה פועלת מול תשתיות בסיסי הנתונים והאחסון, ומאפשרת לבצע שאילתות מול בסיסי הנתונים לכלל עובדי הארגון - ולא רק לאנשי ה-IT. במצב הכלכלי הבעייתי כיום, טיפול ב-Big Data הוא לא 'נחמד שיהיה', אלא הכרח".