

הuideן שאחריו

טירון לוי, מנכ"ל טלדור תשורת-גלאסהאוס, מספר בראיון לאנשים ומחשבים על המיזוג עם גלאסאהאוס ישראל, ועל התוצאות הנובעות מכך לטובת הלוקוחות הארגוניים ♦ "השוק בהאותה, אבל אנחנו צומחים ומגייסים עובדים", מספר לוי ♦ ראיון תשתיותי

יוסי הטוני

לניהול נכון יותר, בהיבט התפעולי, הטכנולוגי, וביכולת לספק שירותים".

איחוד עולמות ה-IT וה-

לי צין את המגוונות הבולטות ביום אלה בעולם ה-IT: "עלמות המיחשוב והתקשורת מתכוונים לשירות אחד. אנחנו מבקינים במקצת לתהיליכי מיכון וניהול במערכות ה-IT, המפשטים ומקרים את הקמת הסביבות העסקיות המשמעותית ארגונים צריכים להבין שלקיים סביבה ורטואלית זה רק בשלב הראשון, יש לדאוג לקישוריות מאובטחת בין האלמנטים במרקם LAN/SAN לסייעת הווירטואלי, לנכש תשתיות LAN/SAN לסייעת האחודה, לטפל בשירות והמשכויות עסקית. האיחוד בין שני העולמות מבוצע במקביל למיכון תהיליכים, מימוש ענן ציבורי וענן פרטי ומהר פרויקטי וירטואלי-czyzja. המיכון יביא לכך שהארגוני יצרכו שירותים לפי דרישת ויידעו לנתק - מה לענן ומה יעשה בתחום הבית".

"ארגוני הולכים לימוש פתרונות של מיחשוב ענן, ניהול תהיליכי IT מודוחקים, Big Data, ומיקוד-חוץ. אלה יהיו מנועי הצמיחה שלנו השנה וב-2013".

מגמה נוספת, לדברי לוי, היא "מגמה עולמית לשירותי וידיאו ארגוניים. אנחנו עוסרים ללקוחות להתאים את רשת התקשרות למגמה זו ובד בבד מاضרים ללקוחות לקבל את היכולת הטכנולוגית לשחק תכנים חזותיים במערכות התקשרות האחדות ובמרכז שירות הלוקוחות שאנו מזינים מתקנים ומפתחים. בשלוש השנים הבאות, כמות התוכן שתושגנו בראשת צפיה לרבע את עצמה. חברות המחק צופות כי 90% מתחבורות הרשות תהיה מבוססת חוות. לכן יהיה צורך בפרויקטאים להגדלת רוחב הפס, וזה אחת מהחוקות שלנו".

מה לגבי עולם אבטחת המידע?

"החיבור של גלאסאהאוס אלינו מאפשר לנו להעניק ללקוחות פתרונות כוללים גם בעולמות אבטחת המידע והסיבר. אנחנו מטמעים פתרונות אבטחה של סימנטיק, פוטני, צ'ק פיננס, Kapow-1 F5. אצלנו המינוח 'סיבר' לא מחייב את המושג 'בטחת מידע'. אנחנו מבינים אבטחת מידע עמוק, אחרי שנים רבות בהעממת מעגלי הגנה רשתיתים והגנה על שירותי ארגונים גדולים בישראל. אנחנו מסוגלים



טירון לוי

הרכישה של גלאסאהאוס ישראל מינפה מהותית את יכולות של טלדור בכלל ושל טלדור תשורת בפרט, וכיום אנו מסוגלים לספק ללקוחותינו הארגוניים פתרון מקצה ללקוח בעולם הדטה סנטר", כך אמר בראיון לאנשים ומחשבים טירון לוי, מנכ"ל טלדור תשורת-גלאסאהאוס.

לדבריו, "השוק נכנס להאותה, אבל להערכתנו, אין מדובר במיתון. למורות ההאותה, אנחנו נמצאים במצבה וنمישך לגיסים עובדים".

לי מכהן בתפקידו מזה שנה וחצי. המהלך הבולט שביצעה החברה מאז כניסה לתקגיד הוא רכישת גלאסאהאוס ישראלי במרקם השנה תמורה 6.75 מיליון דולר. רכישת גלאסאהאוס ישראל הביאה להכפלת מספר העובדים של החברה: טלדור תשורת היה 200 עובדים, ב글אסאהאוס ישראל 170, וכיום מונה החברה המאוחדת 400 עובדים, עם הקיפ פעלויות שנתי של כ-400 מיליון שקלים.

החברה, אמר לוי, פועלת בעיקר בשוק הישראלי, לצד מימוש הזדמנויות בחו"ל. לדבריו, רכישת גלאסאהאוס ישראל סייעה טלדור תשורת להמשיך בתהילך הצמיחה שלו, שבו היא נמצאתanza בחמשה וברציפות. הוא ציין ש"ממוצע הצמיחה השנתי שלנו עומד על 25%, ואת המחזית הראשונה של השנה סיימנו עם צמיחה של 22.6%, לעומת המחזית המקבילה לה אשתקד".

"הרכישה של גלאסאהאוס ישראל הפכה אותנו לספק תשתיות IT מוביל. אנחנו מספקים פתרונות ייחודיים לסייעת הדטה سنטר, כמו גם לעולמות הענן הפרטי והציבורי", אמר לוי. "נגן

טכנולוגי מכווני, טלדור תשורת-גלאסאהאוס מאפשרת ללקוחותיה לישון בשקט. אנחנו מספקים שירותים בקרה למערכות מסדי הנתונים, מערכות גיבוי ומערכות תשורת ואבטחת המידע 24 שעות ביממה. בקרב מאד יקם שירות התואשנות מסнос (DR) המאפשר ללקוחות גישה למידע שלהם בצוורה בטוחה ללא צורך בהשקה גדולה מצד הלוקה במקורה אסון באתר הראשי".

לדבריו, "אנו ברוח אינטגרציית שמצוינה מעתפת כוללת של פתרונות תשורת, טלפון, אבטחת מידע ו-IT, עבור כל שכבותו של הארגון. את כל אלה מקבל הלוקה תחת קורת גג אחת, עם התיעילות הפולית, ואיחוד תשתיות כדי ישות אחת שהיא ישות IT. התוצאות באה בשיל האיחוד המביא