

## "מערכות מבוססות קוד פתוח מוזילות עלויות"

**ג'קי עבאדי, מנהלת פעילות SUSE** בנס-פרו, קבוצת מוצרי התוכנה של נס טכנולוגיות, אמרה, ש"עולם המיחשוב הארגוני נע לכיוון איחוד מערכות, קונסולידציה של שרתים ומעבר מיוניקס ללינוקס. מערכות מבוססות קוד פתוח מוזילות עלויות". היא ציינה ש-SUSE נמצאת בשוק 20 שנים, יש לה שיתופי פעולה עם ענקיות ה-IT מיקרוסופט, יבמ וסאפ ו"לקוחות ששמים את המערכות שלהם על גבי SUSE מקבלים תמיכה ממקום אחד, עד רמת גרעין הקוד".

"נס-פרו מזהה בשוק הלינוקס בכלל וב-SUSE ליוקס בפרט מנוע צמיחה, וזו הזדמנות להציע אותם ללקוחות הרבים בארץ - אלה שכבר נמצאים בלינוקס ואלה ששוקלים כניסה אליה", אמרה עבאדי. "זהו שילוב של טכנולוגיה מנצחת עם מכלול שירותים נלווים, שכוללים ייעוץ מקצועי בהיבט יישומי, תמיכה טכנית והכשרות והדרכות בתנאים מקצועיים ועסקיים תחרותיים".

היא סיכמה בציינה, כי "SUSE באה לארגונים שמערכות המיחשוב שלהם הטרונות ומורכבות, מתחברות ומתממשקות אליהם בקלות ומספקת כלי ניהול בצורה קלה. זה היתרון שלנו וזו הסיבה ש-NessPRO קיבלה החלטה אסטרטגית לייצג את SUSE בישראל. NessPRO ערוכה כיום לספק את מגוון השירותים סביב ליוקס, ובכלל זה הדרכות לשותפים ולקוחות, קבוצות שיתוף מידע וכמובן - תמיכה ושירות ללקוחות".

## "המטרה שלנו להוביל את שוק הלינוקס"

"אנחנו מספר שתיים בעולם הקוד הפתוח. המטרה שלנו היא להוביל את שוק מערכות הלינוקס, בגלל היתרונות שגלומים בהן ועקב היכולת להזיל עלויות תפעול באמצעותנו", כך אמר **רונלד דה יונג**, סגן נשיא למכירות לאזור EMEA (אירופה, המזרח התיכון ואפריקה) בחברת SUSE.

לדברי דה יונג, "המגמה העיקרית שאנחנו רואים בעולם הקוד הפתוח היא הגידול המהיר בכמות הלקוחות הארגוניים, שכבר לא מהססים להטמיע מערכות קריטיות על גבי ליוקס. כך, בקהילת הקוד הפתוח יש כ-10,000 פרויקטי פיתוח מבוססי ליוקס, חלקן כבר לעבודה במיחשוב ענן. חברות המחקר



רונלד דה יונג



פול אבי שהין

מעריכות שהגידול השנתי בהטמעת פרויקטי קוד פתוח בארגונים עומד על 15%-20%". החברה, אמר, הוקמה לפני כ-20 שנה, וב-1999 הכריזה על שיתופי פעולה עם יבמ ואורקל וב-2006 על שיתוף פעולה עם מיקרוסופט. כיום, הוסיף, יש ל-SUSE יותר מ-13 אלף לקוחות בארגוני אנטרפרייז, והיא מונה יותר מ-700 עובדים. הוא ציין כמה נתונים לגבי התפוצה של SUSE בעולם הקוד הפתוח. כך, אמר, "יש יותר מ-8,500 יישומים מאושרים ונתמכים על ידי Linux SUSE. כמו כן, 75% מהבורסות לניירות ערך בעולם שעובדות על מערכות קוד פתוח עושות זאת עם SUSE. בנוסף, 80% מהארגונים שיש להם מיינפריים על גבי מערכות קוד פתוח עושים זאת על גבי SUSE. יותר מ-70% מהארגונים שיש להם מערכות סאפ על גבי ליוקס עושים זאת עם SUSE. במדינות לא מעטות אנחנו מובילים על פני רד-האט סין, ברזיל, ארגנטינה, שבדיה וגרמניה. אמזון מפעילה את מערך ה-IT שלה בענן על גבי מערכות שלנו".

נובל, אמר דה יונג, נרכשה בשנה שעברה על ידי Attachmate ומוצריה חולקו לשלוש יחידות עסקיות נפרדות: SUSE, Novell ו-NetIQ. לדבריו, "בארבעת הרבעונים מאז מכירתנובל גדלו הרווחים והמכירות של SUSE ב-40%".

"החזון של SUSE", סיכם, "הוא לספק לארגונים קישוריות בין מערכתית יש לנו יכולת לחבר בין מערכות ה-IT הטרונות תוך ניהול פשוט וחסכון בתחזוקה ובתפעול. בחירה ב-SUSE טובה לעסק, כי אין נעילה של ספק, היא מאפשרת גמישות ויכולת גידול".

## "המעבר מיוניקס ללינוקס מניב היסכון כספי מוכח"

**פול אבי שהין**, מנהל מכירות לשווקים בצמיחה באזור EMEA ב-SUSE, אמר, ש"אנחנו רואים ארגונים עובדים על גבי מערכות ליוקס תוך קבלת יכולות שליטה וממשל ה-IT גדולות יותר. המעבר מיוניקס ללינוקס מניב היסכון כספי מוכח".

הוא הציג את פלטפורמת SLES (SUSE Linux Enterprise Server) ואמר שהיא "מאפשרת לספק ללקוחות חידושים בקוד הפתוח מהר יותר, תוך שמירה על איכות ותאימות היישום". הוא הוסיף, כי "SUSE Manager מאפשר לארגונים לנהל שרתי ליוקס של SUSE ורד-האט באופן מקיף מכלי מרכזי אחד, בסביבה פיזית, וירטואלית וענן". פתרון נוסף שאבי שהין הציג הוא SUSE Studio. "מדובר בפתרון ממוחשב מלא ליצירת מערכות הפעלה בהתאמה אישית", אמר.

בהתייחס לשוק הישראלי אמר אבי שהין, כי הוא "היה תמיד שוק גדול עבור עולם הקוד הפתוח. הוא בשל טכנולוגית והמאמץ המוקדם של טכנולוגיות חדשות הגדול ביותר באזור. אנחנו מצפים לגדול באופן משמעותי בישראל בשל הפוטנציאל בתחום, שטרם מוצה פה".

רונלד דה יונג: "המגמה העיקרית שאנחנו רואים בעולם הקוד הפתוח היא הגידול המהיר בכמות הלקוחות הארגוניים, שכבר לא מהססים להטמיע מערכות קריטיות על גבי ליוקס"

רונלד דה יונג: "המגמה העיקרית שאנחנו רואים בעולם הקוד הפתוח היא הגידול המהיר בכמות הלקוחות הארגוניים, שכבר לא מהססים להטמיע מערכות קריטיות על גבי ליוקס"