

בין מיחשוב ענן ציבורי לפרטי הוא בהטמעת כלים אלה. היכולת שלי, כמנהל התשתיות, לתת שירותים ולהקציב משאבי מיחשוב פר פעולה, כך שאהיה במצב שבו אוכל לווסת ולנצל את המשאבים בצורה יעילה, היא שם המשחק".

שמאי סיכם בצינינו, כי "הדבר הבא שיש לעשות בעולם הענן הוא הטיפול במשתמשים, כדי שיוכלו להפעיל בעצמם משהו מורכב, והלקוח הפנימי יוכל לעשות זאת ולשלם על השירות או היישום".

### "שתי החברות" בבזק בינלאומי

**אייל צפירי**, סמנכ"ל המגזר העסקי בבזק בינלאומי, אמר שהחברה "מביאה לשוק טכנולוגיות, תפיסות ומוצרים שעל בסיסם היא בונה כיום את תשתיות של המחר". לדברי צפירי, עד לא מכבר CTO ומנמ"ר החברה בפועל, יש בבזק בינלאומי שתי חברות נפרדות - "החברה האחת" מיועדת לארגוני SMB, עם גוף מכירות ושירותים, בגלל הצרכים השונים של ארגונים אלה, ויש לה יותר מ-50 אלף לקוחות. "החברה השנייה" מטפלת בעסקים גדולים, ארגוני אנטרפרייז, ומספקת להם שירותי אינטגרציה, רשתות, מערכות, אבטחת מידע ודאטה סנטר.

הוא אמר, כי "אנחנו פרוסים בעולם הענן ויודעים להציע מגוון שירותים בתחום".

צפירי ציין, כי "חיבור כבל הסיב האופטי מישראל לאירופה הביא לכך שיש רשת גלובלית, נוחה לניטור, ניהול ובקרה. הכבל הביא להאצה משמעותית של מהירות תעבורת האינטרנט".

עוד הוא אמר, כי "יש לנו מרכזי מיחשוב בפרנקפורט, מרסיי, לונדון, איטליה, קפריסין ויפו. הדאטה סנטר ביפו משמש כאתר DR של זה שבפתח תקווה. כל



אייל צפירי

התשתית שלנו אחודה, כל אתר הוא בעל יכולת לאספקת שירותי ענן". "אנחנו בעיצומו של פרויקט מיחשוב ענן הגדול במדינה, במרכז משרד החינוך, שבמסגרתו אנו פורסים ב-4,000 בתי ספר תשתית IT מנוהלת", הוסיף. "עד כה עשינו זאת ב-1,500 בתי ספר, ואנחנו נותנים שירות ליותר מ-30 יישומים".

צפירי ציין, כי לגוף בראשותו יש מחזור מכירות של יותר מ-700 מיליון שקלים בשנה והוא מונה 900 עובדים. הוא סיכם באמרו, כי "אנחנו מממשים את חזון של ספק שירותים עם אינטגרציה וניהול מלאים".

### "הדבר החשוב בענן - האנשים"

**מולי מוטולה**, מנהל מכירות שירותים מקצועיים ב-EMC ישראל, ציין שהחברה השקיעה במשך שנים רבות בהיערכות ובפיתוח תוכנות, חומרות ומוצרים לעולם מיחשוב הענן. הוא הוסיף, כי קבוצת השירותים המקצועיים בסניף הישראלי של החברה מונה יותר מ-60 איש המתמחים בתחום.

מוטולה ציין את VBlock, פתרון מיחשוב הענן של החברה, המסופק בשיתוף סיקסו-VMware. הוא אמר שפתרון זה "מספק תשובה לענן עבור ארגונים, תוך שהוא מטפל באופן כולל ברמת התשתית, לרבות נושא הניהול



מולי מוטולה

טכנולוגיים, אלא רק בערך העסקי שהוא נותן", כך אמר **מורנה רוסו**, CTO לאזור EMEA (אירופה, המזרח התיכון ואפריקה) ב-Software AG. "המיקוד של Software AG הוא בארגון, וארגון משמעו תהליכים ארגוניים. אותו הדבר תקף גם בהתייחס להטמעת מיחשוב ענן בארגונים - יש להיערך לכך בהתאם, תוך בניית מפת דרך תהליכית. למרות שישנם דברים שטרם הבשילו בענן, כגון הבטחת האמינות ואבטחת מידע, הרי שאני מאמין בענן ב-100%. לכן, עלינו לחשוב מחדש למה ארגונים עושים עסקים ולמה הם מטמיעים IT. עליו להיות מאפשר עסקית ולא ממוקד בעצמו".

"אם ארגון רוצה החזר השקעה על הענן", אמר רוסו, "עליו להתבונן

## מורנה רוסו: "על ארגונים לפתור את הבעיות העסקיות דרך ניהול נכון של התהליכים העסקיים, ולא דרך השימוש ביישומים בלבד"

על הדבר החשוב ביותר - והוא התהליך". האסטרטגיה של Software AG בקשר למיחשוב ענן, הסביר, היא באספקת פלטפורמה המטפלת בכמה היבטים - פלטפורמה כשירות (PaaS), פלטפורמת יישומים, פלטפורמת אינטגרציה מבוססת ארכיטקטורה מוכוונת שירותים (SOA), פלטפורמת ניהול נתונים ופלטפורמת ניהול תהליכים עסקיים (BPM)".

לדבריו, "שירותים רבים המסופקים דרך הענן נותנים ערך רב, אם בשל זמן הגעה קצר לשוק, אם בשל צמצום הוצאות התחזוקה. אנו מספקים פלטפורמה לניהול כלל ההיבטים הללו, תוך שהיא מבוססת תקנים פתוחים".

"על ארגונים לפתור את הבעיות העסקיות דרך ניהול נכון של התהליכים העסקיים, ולא דרך השימוש ביישומים בלבד", אמר רוסו, "זה הכיוון בו צועדת החברה כבר שנים רבות והוא הצד של עסקי פתרונות ניהול התהליכים העסקיים, אותו אנו מובילים בעולם, לאחר שרכשנו את IDS Scheer הגרמנית ופלטפורמת ARIS שלה לפני כשנתיים. זאת, במקביל לשילוב התהליכים העסקיים ויישומי SOA על הפלטפורמה של WebMethods, אותה רכשנו לפני חמש שנים".

### "הליכי בחינה ומחשבה עמוקים"

"אין לנו, בהפניקס, ניסיון רב במיחשוב ענן. אנחנו ארגון אנטרפרייז שכפוף לרגולציה, ובמקביל - גוף IT שנדרש לרמת שירות (SLA) מאוד ברורה וגבוהה מול הלקוחות. בתקופה האחרונה, אנחנו מצויים בהליכים של מחשבה עמוקה ובחינה של כניסה לתחום מיחשוב הענן", כך אמר **שלמה שמאי**, משנה למנכ"ל וסמנכ"ל מערכות מידע בחברת הפניקס.

לדברי שמאי, "כל אחד מגדיר את הענן 'ענן לפי הצרכים'. בהפניקס הבינו שווירטואליזציה זה דבר טוב ויישמו זאת. בשנים האחרונות הרחבנו את הווירטואליזציה בחדרי המחשב שלנו וכעת היחס בין השרתים הווירטואליים והפיזיים עומד על 1:15-1:13 לטובת הווירטואליים".

"הוספנו כלי שליטה ובקרה", אמר. "זה מעין מיחשוב ענן פרטי. ההבדל



שלמה שמאי