

בנושא התבגרות האוכלוסייה אמר ד"ר דרוויש, כי "אם עד לאחרונה היה מספר בני ה-5 גדול משמעותית מזה של בני ה-65 ומעלה, ב-2020 זה צפוי להתהפך. מספר הילדים במשפחה, שבעבר עמד על 4-6, הולך ויורד, ויש אף משפחות ללא ילדים כלל. התוצאה היא שכל המערכת התומכת באדם המבוגר נעלמת והטיפול יעבור מאחריות המשפחה לאחריות המדינה".

"לשים את הדגש על שווקים מתעוררים"

ד"ר **גוידו פרדו רוקואס**, מנכ"ל פיליפס מדיקל סיסטמס טכנולוג'יס ישראל, אמר ש"החברות שיכולות ללוות את התעשייה הישראלית בדרכה להיות תעשייה גדולה הן ענקיות בינלאומיות. אלה יכולות להשקיע בפיתוח כמיליארד דולרים בשנה ויש להן תשתית ענפה של שיווק ומכירות בכל העולם וניסיון בעבודה וסניפים בשווקים המתפתחים".
 "האתגר הגדול הוא לשכנע חברות גלובליות להגיע הנה. הן צריכות לבחור בין הרבה אלטרנטיבות ואחד השיקולים המרכזיים שלהן הוא העובדה שישראל לא מהווה שוק יעד משמעותי. מנגד, אחד היתרונות החשובים של התעשייה הישראלית הוא השיתוף המלא בין כל התחומים: אלקטרוניקה, תוכנה, רופאים וכו'... בשום מקום בעולם אין שיתוף מלא

ביבשת ועם המומחים הכי טובים באוניברסיטאות, וכך הן תוכלנה לקדם את עצמן.

הוא ציין, כי חברות קטנות ובינוניות וכן חוקרים באקדמיה זכו בחמש השנים האחרונות למענקים בשווי 500 מיליון יורו. סכום זה מהווה 150% תשואה על ההשקעה הישראלית בתקצוב חלקה בתוכנית.

"שוק המכשור הרפואי יצמח בחדות"

"שוק המכשור הרפואי עומד בפני צמיחה חדה ביותר בשנים הקרובות. הוא מספק פוטנציאל אדיר לחברות היי-טק שמפתחות טכנולוגיות שיאפשרו לשירותי הבריאות לחסוך בעלויות, לשפר משמעותית את איכות החיים ובריאות האזרחים, וכן להתמודד עם התבגרות האוכלוסייה", אמר פרופ' **שוקי שמר**, יושב ראש מועצת המנהלים של בית החולים אסותא.

לדברי פרופ' שמר, "ההוצאות על שירותי הבריאות בכל העולם הולכות וגדלות, כאשר הפוטנציאל הגדול ביותר נמצא במזרח אירופה, שם ההוצאה על שירותי הבריאות עומדת לגדול במידה משמעותית. בעוד שבארצות הברית, 17.4% מהתמ"ג הולך לשירותי בריאות ובאירופה המערבית - על כ-11%, במזרח אירופה ההוצאות מסתכמות כיום ב-6%



ד"ר גוידו פרדו רוקואס



פרופ' שוקי שמר



ד"ר ניסים דרוויש



אביב זאבי

ברמה כזאת שמפרה את היצרניות".
 לסיכום הוא אמר, כי "ההשקעות בחברות ה-Health care הולכות וגדלות ויש כאן הזדמנות גדולה וחשובה לחברות ישראליות. חשוב לשים את הדגש על שווקים מתעוררים בהם ניתן לראות מגמה איטנה של צמיחה".
 כמן כן הרצו במושב המכשור הרפואי אורי בכור, מנכ"ל פלקסטרוניקס ישראל, ושמואל ברקן, מנכ"ל משותף בפריסקייל ישראל.

למכור מוצרי סייבר גם בחו"ל

"השאלה הגדולה היא איך התעשייה בישראל תוכל למכור את מיטב מוצריה בתחום הסייבר גם בחו"ל, כי השוק בארץ קטן", כך אמר אלוף (מיל') פרופ' **יצחק בן ישראל**, יושב ראש סוכנות החלל הישראלית ויושב ראש המועצה הלאומית למו"פ.

לפי פרופ' בן ישראל, אחד הפרטים החשובים בדו"ח החזון הקיברנטי, שהוגש בעקבות הקמת המיזם הקיברנטי הלאומי, היה לשמור על מעמדה של ישראל בעולם כמרכז פיתוח טכנולוגיות מידע. אחת המטרות בדו"ח הייתה להציב את ישראל בחמישייה המובילה של המדינות הפעילות במרחב הקיברנטי עד 2015. לדבריו, דו"ח שפורסם באחרונה כבר מציב את ישראל במקום השלישי. עם זאת, הוא הזהיר ש"כמו כמעט כל התעשיות בארץ, היי-טק הוא תעשייה שעומדת על שלוש רגליים: אקדמיה, תעשייה וביטחון. אם שלושן לא מרוויחות מזה, לא בטוח שנישאיר במקום השלישי בעוד כמה שנים, ואפילו לא במקום החמישי". "הבעיה היא שלוחמת סייבר נחשבת כביטחונית וסודית והיא, כמוכן, עתירת טכנולוגיות רגישות", הוסיף. "למרות זאת, צריך למצוא את הדרך כדי שהתעשייה תוכל למכור את מוצריה גם מחוץ לגבולות

7% בלבד. מדינות מזרח אירופה יצטרפו להוציא מיליארדי דולרים בשנים הקרובות כדי להשלים את הפער. גם המערב צפוי להגדיל את ההוצאות, ועד 2020 צפויה ההוצאה על שירותי בריאות בארצות הברית להגיע לכ-20% מהתמ"ג, ובאירופה - לכ-16%".

"תחום הרפואה מרוחק (טלרפואה), למשל, צפוי להתפתח מאוד", הוסיף. "במקרים רבים ניתן יהיה לאבחן חולים בביתם, בלי שיצטרפו להגיע לבתי החולים. כתוצאה מכך יתפתח מאוד תחום הפענוח מרוחק וההתייעצות בין רופאים מכל קצוות העולם. במקביל, צפויה צמיחה בתחומים כגון מזעור המכשירים והרובוטים המסייעים לרופאים".

אלא שיחד עם הגידול בשוק היעד, הולכות ומתקשחות הדרישות לאיכות המכשור ולחסכון בעלויות. "מוסדות הרפואה והרופאים עצמם ימדדו על פי מידת יעילותם", הסביר פרופ' שמר. "הם יהיו חייבים להתייעל, אחרת הטיפולים יהיו לעשירים בלבד. כדי להתייעל, הם ידרשו מכשור שייטיע להם להוריד עלויות".

"חצי מהטכנולוגיות במכשור הרפואי - מישראל"

ד"ר **ניסים דרוויש**, שותף מנהל בכיר בקרן הון-הסיכון אורבימד, אמר בכנס ש"כשליש עד מחצית מהטכנולוגיות המעניינות בעולם בתחום המכשור הרפואי מגיעות מישראל או מישראלים. פרט לכך, ישראל נחשבת למדינה מספר אחת בעולם בתיבת פטנטים בתחום הרפואי ביחס למספר התושבים. לכן, כל החברות הגדולות בעולם מגיעות לכאן על מנת לחפש טכנולוגיות. למרות זאת, ההשקעות של המדינה בסטארט-אפים הולכות ויורדות. סכומי ההשקעות הנמוכים מדי, אינם מספיקים כדי לפתח כאן חברות גדולות".